

自我介绍去套路化提升手册

前言

“李杜诗篇万口传，至今已觉不新鲜”，亲爱的同学们，你们在参加银行面试向考官介绍自己的时候，是否出现过“考官对我的自我介绍无感”“我的版本和其他人的好像”“考官说我的自我介绍有点像在背模板”等情况？你是否有点心慌？是否有点焦虑？但又无从下手呢？

为此，高顿教育研发团队专门针对这一问题，为同学们就如何打造新颖个性化的自我介绍，去套路化、去模板化，给大家提供了五种版本的自我介绍，希望给予同学们启发，打造专属你的自我介绍，让考官眼前一亮！

高顿教育·金融招聘研究院



提升技巧一：经历介绍法

各位考官，大家好！

我是 XX 号考生，我本科毕业于美国 XX 大学，并将于今年 6 月硕士毕业，毕业于美国 XX 大学，学习的 XX 专业。

我将从校园和实习两个方面的经历来进行自我介绍。

第一，校园经历，我性格开朗，善于沟通协调，在大学本科期间每学期开始会参加学联会组织的新生招募活动，并在南京当地参与组织，策划新生欢迎会，每次活动结束后都会很多同学私下与我交流，最终都成了生活中的朋友。另外国外读书的疫情期间，协同大使馆进行物资发放的工作，我主要负责统计在校华人数、居住社区，在我负责片区共有中国留学生共 400 人左右，由于我为人比较热情，也能够及时解决留学生的问题，所以长期担任这项工作。

第二，实习经历，我曾在大二暑假我在西门子公司担任财务部助理，实习阶段我积极参与市场调研，与营销部门进行沟通，参与营销方案的制定。通过 2 个月的工作，我了解到了营销方案的制订也是系统性的、科学性的，也让我了解到，如果想要做好销售类型的工作，不仅需要专业度，而且需要具备敏锐的洞察能力，能够及时发现客户的需求，同时给予客户最合适的产品。

在大三暑假期间，我担任 XX 银行 XX 支行的大堂经理助理的岗位，在实习中掌握了新业务，新知识，协助客户登记和填写表格，挖掘客户需求。协助办理业务，每日接待 30-40 人左右，遇到突发情况也能妥善处理，深刻体会到银行“以客户为中心”的服务理念。在为期 2 个月的实习期内，做到业务零失误，熟悉了银行的相关业务流程，也做好了由学生身份转变成职业人的能力。

最后，我非常感谢贵行能给我这次面试的机会，如果有幸进入贵行，我一定把我所学运用到日后的工作生活中去，谢谢。

提升技巧二：关键词介绍法

各位考官，大家好！

下面我想通过两个关键词来做一下自我介绍：

第一个关键词是：“坚韧不拔”。让我印象深刻的经历，是在大学期间所开展的一次调研工作。调研主题是关于“重庆的底层体力劳动者生活现状”。由于当时是8月份，重庆将近四十度的高温，作为一个北方人，我很难适应湿热的天气，而且由于体力劳动者工作时间长所以早8点到晚9点都是我们的工作范畴。因此中途一度出现中暑症状，但为确保调研进度与效果，每次都是短暂的休息调整。终于将十二天的工作坚持下来，事后我瘦了足足6斤。导师对我的工作态度非常认可，开玩笑的叫我“钢铁侠”。

第二个关键词是：“精益求精”。我个人比较喜欢演讲，在大学期间参加了各类演讲比赛，其中印象深刻的就是在大一期间首次参加的演讲比赛。为了达到最佳效果，演讲内容上一天中反复更改有5次，还请教老师、同学给自己提意见。且为了更好地展现出演讲时的仪容仪表，我也请我的室友从正面和两个侧面三个角度，来对我的练习进行拍摄。通过一遍遍纠正自己的手势、仪态、微笑和站姿，最终在总决赛的舞台上，以出色的成绩获得了演讲比赛第一名。

作为一个希望在计算机相关岗位上有所建树的年轻人，需要坚韧不拔的“傻子精神”和“精益求精”的“钉钉子”的劲头，也需要不断攻克技术难关、更新自己的技能。今后的工作中，我也会继续将这两点特质融入到工作中，为了维护XX银行业务系统的稳定，以及软件开发、数据分析、网络及IT专业系统运行维护等工作，我会持之以恒的努力，并对自己提出更高的要求，成就更好的自己，为单位作出更多的贡献。谢谢各位考官！

提升技巧三：排比介绍法

各位面试官大家好。我是毕业于XX大学的XX专业的XX考生，来自XX。接下来我会用4个心形容自己。

第一是耐心，在大学期间，我曾经担任学校的书法社副社长一职。任职期间，组织社员们参加过大大小小的书法比赛，也需要去异地比赛，我会很耐心地负责拟定行程，安排出行计划及预订酒店，与社员以及老师沟通相关事宜，为参赛选手保驾护航。

第二是热心，我曾在XX银行XX分行实习过零售部的客户经理的岗位。在此期间不仅了解了各类产品特性，还热心的根据客户以往购买理财产品规律给其针对性意见的心得。在营销过程中我会注意方式，面对不同的人群，采取的话术形式有所区别，我认为热心的工作态度一定会为客户提供良好的服务体验。最终在实习期间，一共获得了12位意向客户，并协助两位客户完成了贷款业务。

第三是细心，曾经在一家IPO咨询公司实习咨询工程师助理的岗位。一共参与募投项目规划及咨询的企业有5家。严谨的工作环境和高强度的工作内容，使我养成了认真细致的工作习惯，同时锻炼了我的抗压能力。在这期间，遇到过一些交稿日期突然提前的情况，我会在细致认真的基础上加快速度，合理分配时间，按时完成任务。

第四是专心，毕业之后，我选择了进入一家金融外企做金融运营。所在的中国区loan部门，主要记录归档与付款计息借款有关的证明文件，最终出具报告，在报告中体现出交易的异常和漏洞。刚进入公司时，大量英文专有名词使我头晕目眩，面对自己不足，我能够专心致志地补足缺点，加强自身能力的提升，最终能够胜任这项工作。

以上就是我的自我介绍，我期待能在贵行发挥我的特长和专业，谢谢各位面试官！

提升技巧四：兴趣介绍法

各位考官好，我是××号考生，在自我的塑造过程中，有一点对我来说很重要，那就是舞蹈。

首先，我从小接触舞蹈，特别是古典舞，这不仅影响了我的整个人的外在气质，同时也培养了我沉稳的性格，与做事情专注的态度，而跳舞这个特长爱好我也从小坚持到现在。

其次，因为舞蹈技艺的娴熟和我对舞蹈的热爱，我也成功进入了大学生艺术团，成为民族舞部部长，不仅有机会参与校园舞蹈大赛等相关比赛，给了我更多的平台展现自己，而且担任民族舞部部长的岗位，也让我有机会参与到相关比赛的组织工作中，让我有更多的机会能够去与更多的人打交道，统筹和协调各项活动，渐渐学习如何在团队中发挥自我价值，如何在团队中更好的与他人合作，这也是我大学生活中最大的收获。

最后，对于工作以及生活方上，我也像我喜欢的古典舞一样，稳定而有序。所以银行业是比较适合我的。那为了之后能成功满足我对于工作的需求，我也提前进行了相关的工作经验积累，我曾在 XX 银行实习过，担任大堂经理助理的岗位，在实习过程中我不仅掌握了自助服务设备的操作使用、并且服务了各种类型的客户，协助客户办理开户、存取款、填写表单以及营销行用卡、推荐理财产品等工作，在工作岗位中我不仅发挥着自身严谨沉稳的工作作风，而且还学会了银行人应有的服务意识，并且锻炼了自己的沟通能力和营销能力，在这次实习经历中收获颇丰。

我相信自己能够胜任贵行的 XX 岗位，我也希望能加入贵行并且奉献自身的价值。

提升技巧五：专业介绍法

各位考官：

大家好！很荣幸能参加这次的面试。我是 XX，毕业 XX 大学的财务管理专业。下面我将用三个与会计相关的专业词汇来简要介绍下自己。一是固定资产，二是流动资产，三是借贷平衡。

第一，固定资产代表我的性格。我性格有两个明显的特点。第一，自信阳光。我曾经在一家金融理财公司做过三个月的理财顾问，我通过每天自己跑市场，积累意向理财客户 45 位，准客户 6 位，首月开单 1 万，三个月完成考核业绩 10 万元。实习期间，我练就了良好沟通技巧和营销意识。第二，独立自主。大学期间所有的花销全部通过自己赚取，主要通过奖学金、助学金、兼职等渠道，对金钱和数字比较敏感，有良好的开源节流意识。——固定资产是有形资产

第二，流动资产代表我的学识。大学期间，我认真学习专业理论知识，学习成绩优异，获得多次奖学金和荣誉证书，被评为校级优秀毕业生。我立志加入金融行业的工作中，积极参加职业培训考试，并获得银行从业资格证书、证券一级证书和初级会计师职称。我希望我的这些流动资产能够在以后的工作中不断增值，做最好的自己。——循环周转速度快；变现能力强；占用形态同时并存又相继转化

第三，借贷平衡指的是我能很好地平衡学习和实践的关系。我曾担任班级团支书一职，协助辅导员组织开展学习党的理论知识，并开展团员活动、团支部风采大赛、沙盘模拟大赛等系列活动，大大增强了我的组织能力和沟通协调能力。

我相信这样的我能够很好地适应柜员岗位的职责，能够为贵行的美好明天添一份助力！感谢各位考官的倾听。